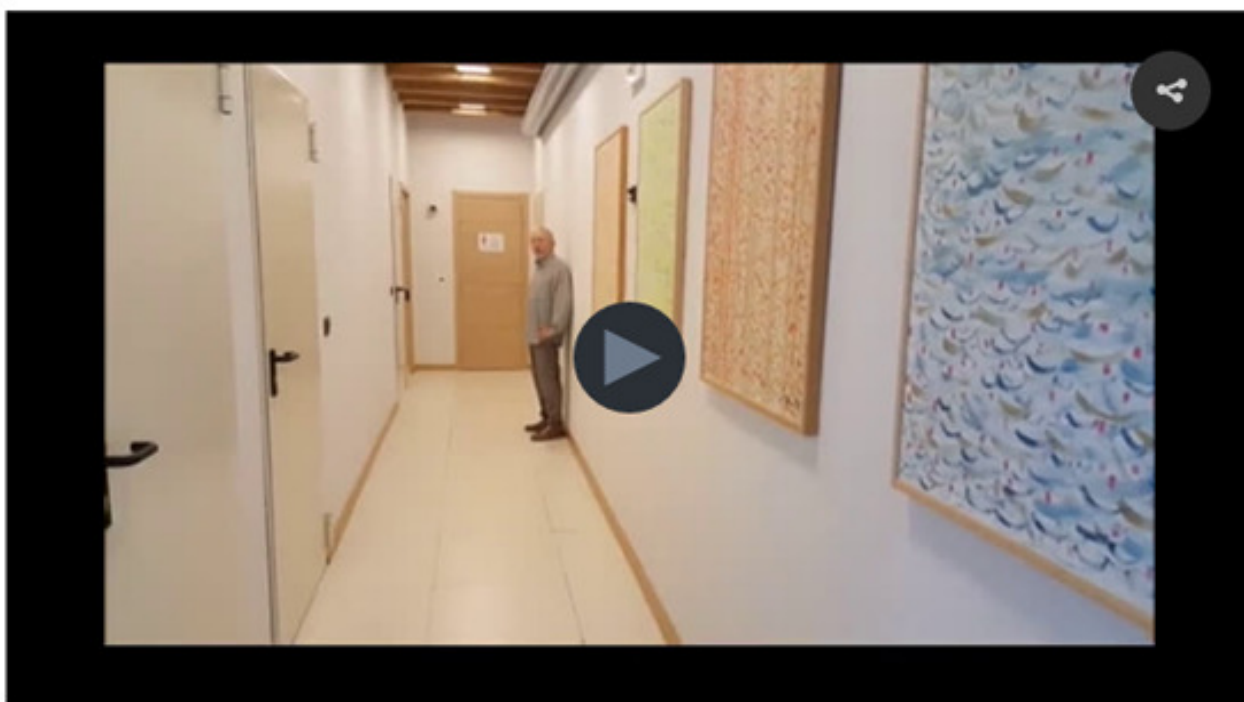


## Executive Service: "I nostri computer non inquinano"

*Premio Mascagni. Intervista a Gianluigi Capra, fondatore dell'azienda di servizi informatici con sede a Castel San Pietro Terme*

di SIMONE ARMINIO

Ultimo aggiornamento: 14 giugno 2016



Castel San Pietro Terme, 14 giugno 2016 - Quando nel 1983 il castellano **Gianluigi Capra**, 23 anni, musicista per passione e camionista di professione, firma una montagna di cambiali per acquistare un Commodore 64, l'informatica era ancora una branca della matematica e le macchine di calcolo occupavano intere stanze nelle università. Internet non aveva ancora messo piede in Italia. Cinque anni dopo, Capra e sua moglie fondarono la **Executive Service** per offrire servizi informatici.

### **Capra, cosa la convinse a firmare tutte quelle cambiali?**

"Mi piaceva suonare, e mi piace tuttora, e il Commodore 64 prometteva un chip musicale a tre canali in grado di aprire nuove frontiere ai musicisti".

### **Comprò un pc, lo accese e...**

"Vollì togliermi uno sfizio: si diceva che quelle macchine fossero in grado di calcolare le probabilità che lanciando una moneta, esca testa. Alle 5 di mattina avevo davanti al me il grafico, ma non avevo dormito. Spensi tutto e dissi al mio vicino: questi computer sono macchine infernali".

### **Invece fu la sua fortuna.**

"I primi clienti furono le tipografie, alle prese con i primi programmi di grafica. Quando il web divenne commerciale, nel 1994, iniziammo a sviluppare i primi servizi di hosting".

### **Grandi computer collegati alla rete su cui ospitare i siti.**

"Non solo. Fummo tra i primi a vendere soluzioni in cloud. Il concetto era semplice: se conservi i documenti nei miei spazi piuttosto che su un computer fisico, potrai accederci da qualunque altro computer nel mondo. Era la destrutturizzazione dell'ufficio".

### **I vostri concorrenti nel cloud sono Google, Yahoo o l'italiana Aruba. Dei giganti. Perché scegliere voi?**

"Vede, cloud vuol dire nuvola, un nome scelto per sottolineare che i tuoi documenti non sono in un punto specifico, ma nel web. Il nostro approccio è opposto: la tua roba è in quel server. Posso indicartelo".

### **Al di là della filosofia?**

"Se chiami un grosso provider avrai a che fare con un call center. Se ti affidi a noi hai un referente che sa tutto dei tuoi dati e di cui hai il cellulare personale".

### **Vi siete regalati una nuova sede del tutto ecosostenibile. Un vezzo?**

"Non proprio. Siamo autosufficienti. E soprattutto non inquiniamo".

### **Quanto vuole che inquinino il web.**

"È qui che sbagliano tutti: i data center sono a oggi tra le prime fonti di emissioni di Co2, in gara con l'industria pesante, il riscaldamento su gomma e gli allevamenti intensivi, a causa dell'energia consumata dai server e dell'energia spesa in sistemi di refrigerazione delle stanze che li ospitano".

### **Qui da voi?**

"Le nostre macchine allo stato solido non hanno bisogno di basse temperature e non si surriscaldano e la struttura elimina gli sprechi. Abbiamo un impianto di condizionamento che, nella maggior parte dei casi, non è operativo".

### **Il cliente cosa ci guadagna?**

"La possibilità di poter certificare che il proprio sito o spazio in cloud non inquina".



Gianluigi Capra, fondatore dell'Executive Service

fonte: <http://www.ilrestodelcarlino.it/bologna/executive-service-gianluigi-capra-1.2251966>